**Documento de Requisitos do Portal dos Fornecedores**

Documento de Requisitos

Temas principais:

* Usuário
* Formulário
* Administradores

## 

Sumário

[1- Introdução 3](#_Toc31974102)

[2- Descrição geral do sistema 3](#_Toc31974103)

[3- Requisitos Funcionais 3](#_Toc31974104)

[3.1- [RF001] Criar Usuário. 3](#_Toc31974105)

[3.2- [RF002] Excluir Usuário. 4](#_Toc31974106)

[3.3- [RF003] Atualizar Usuário. 5](#_Toc31974107)

[3.4- [RF004] Inserir Formulário. 5](#_Toc31974108)

[3.5- [RF005] Acessar Oportunidades. 7](#_Toc31974109)

[3.6- [RF006] Modificar Layout. 7](#_Toc31974110)

[3.7- [RF007] Cadastrar Vendedores 7](#_Toc31974111)

[4- Requisitos Não Funcionais 8](#_Toc31974112)

[4.1- [RNF001] Integração com o SuiteCRM. 8](#_Toc31974113)

[4.2- [RNF002] Cadastrar cliente no SuiteCRM. 8](#_Toc31974114)

[4.3- [RNF003] Cadastrar Part Number no SuiteCRM. 8](#_Toc31974115)

[4.4- [RNF004] Preencher dados pelo CNPJ. 8](#_Toc31974116)

[4.5- [RNF005] Layout por marca. 9](#_Toc31974117)

[4.6- [RNF006] Segurança. 9](#_Toc31974118)

[5- Modelo ER do Banco de dados do Sistema 9](#_Toc31974119)

# Introdução

O documento tem como objetivo documentar os requisitos funcionais e não funcionais do sistema de Portal dos Fornecedores, fornecendo ao desenvolvedor as informações necessárias para a implementação do projeto, assim como a realização de testes e homologação do sistema.

# Descrição geral do sistema

O sistema proposto oferece uma solução que possibilita a inserção de oportunidades por marca, contemplando as marcas que o grupo ártico trabalha.

Cada marca terá seu layout próprio, as informações inseridas no sistema pela revenda serão integradas com o sistema SuiteCRM da Prime Interway, e poderão ser visualizadas futuramente pela revenda dentro do próprio sistema, assim como os vendedores dentro do SuiteCRM.

O sistema possibilitara um sistema de mudança de layout por dentro de um painel de administrador, facilitando a mudança de imagens e textos dentro do site.

# Requisitos Funcionais

## 3.1- [RF001] Criar Usuário.

Prioridade: ☒ Essencial ☐ Importante ☐ Desejável

O sistema deve permitir a criação de um usuário por parte da Revenda e a criação de usuários administradores do sistema, apenas administradores podem criar usuários administradores do sistema.

Sendo possível o cadastro dos seguintes dados:

|  |  |
| --- | --- |
| **Campo** | **Descrição** |
| \*E-mail | Campo de texto, sendo obrigatório o formato aa@aa.com |
| \*senha | Campo texto, sendo obrigatório ter mais do que 6 letras |
| \*Razão Social | Campo de texto, identifica a razão social da revenda |
| \*CNPJ | Campo de texto, identifica o cnpj da revenda, obrigatório seguir o padrão de CNPJ brasileiro |
| Endereço | Campos com rua, cidade e estado da revenda |
| Telefone | Campo de texto, identifica o telefone da revenda, obrigatório seguir o padrão de telefone brasileiro |

## 3.2- [RF002] Excluir Usuário.

Prioridade: ☒ Essencial ☐ Importante ☐ Desejável

O Sistema deve permitir a exclusão de um usuário, mantendo o histórico de inserção dele no sistema.

## 3.3- [RF003] Atualizar Usuário.

Prioridade: ☒ Essencial ☐ Importante ☐ Desejável

O sistema deve permitir ao usuário a qual a conta está cadastrada, atualizar seus dados cadastrais, segue lista de quais dados podem ser atualizados:

|  |  |
| --- | --- |
| **Campo** | **Descrição** |
| \*E-mail | Campo de texto, sendo obrigatório o formato aa@aa.com |
| \*senha | Campo texto, sendo obrigatório ter mais do que 6 letras |
| Endereço | Campos com rua, cidade e estado da revenda |
| Telefone | Campo de texto, identifica o telefone da revenda, obrigatório seguir o padrão de telefone brasileiro |

## 3.4- [RF004] Inserir Formulário.

Prioridade: ☒ Essencial ☐ Importante ☐ Desejável

O sistema deve permitir que o usuário Revenda insira um formulário de registro de Oportunidade no sistema, o formulário deve ser preenchido com as seguintes informações:

|  |  |
| --- | --- |
| **Campo** | **Descrição** |
| \*CNPJ | Campo de texto que identifica o CNPJ do Cliente Final, o cnpj deve seguir o padrão brasileiro |
| \*Razão Social | Campo de texto que identifica a razão social do Cliente Final |
| Endereço | Campos com rua, cidade e estado do Cliente Final |
| Telefone | Campo de texto, identifica o telefone do Cliente Final, obrigatório seguir o padrão de telefone brasileiro |
| \*Aplicação | Campo de texto que identifica informações sobre a aplicação do Projeto |
| \*Especificações Técnicas | Campo de texto que identifica informações sobre as especificações técnicas do Projeto |
| \*Homologação | Campo fechado, identifica se o projeto já está em homologação ou não |
| \*Coletor de dados | Campo de texto, identifica se o cliente já utiliza algum coletor de dados, e se sim, especificar o modelo |
| \*Parceiro de Software | Campo de texto, identifica os parceiros de software do projeto |
| \*Data Prevista para Conclusão | Campo de data, identifica a data prevista para Conclusão do projeto |
| \*Informações adicionais | Campo de texto, identifica as informações adicionais do projeto |
| \*Itens | Campos de Part Number, Descrição, Quantidade e Valor. Deve ser inserido no mínimo um item e não terá um máximo. |
| \*Acessórios | Campos de Part Number, Descrição, Quantidade e Valor. Deve ser inserido no mínimo um Acessório e não terá um máximo. |
| \*Vendedor | Campo de escolha fechada que identifica qual o vendedor responsável pela oportunidade criada no sistema, o campo irá exibir dentro de um dropdown os vendedores previamente cadastrados pelos administradores do sistema. |

## 

## 3.5- [RF005] Acessar Oportunidades.

Prioridade: ☒ Essencial ☐ Importante ☐ Desejável

O sistema deve permitir que a Revenda acesse suas oportunidades cadastradas no site podendo filtrar cliente e data de conclusão da Oportunidade.

## 3.6- [RF006] Modificar Layout.

Prioridade: ☒ Essencial ☐ Importante ☐ Desejável

O sistema deve permitir que usuários administradores do sistema possam modificar o layout do site a partir de um menu, podendo modificar a imagem de background do cabeçalho do site, o texto sobre a marca e as imagens dos produtos. A modificação é feita por marca.

## 3.7- [RF007] Cadastrar Vendedores

Prioridade: ☒ Essencial ☐ Importante ☐ Desejável

O sistema deve permitir que usuários administradores do sistema possam cadastrar Vendedores, inserindo as informações de nome e e-mail dos vendedores.

# Requisitos Não Funcionais

## 4.1- [RNF001] Integração com o SuiteCRM.

Prioridade: ☒ Essencial ☐ Importante ☐ Desejável

Após a inserção dos dados no formulário e o envio do mesmo, o sistema irá enviar os dados cadastrados para o banco de dados do SuiteCRM.

## 4.2- [RNF002] Cadastrar cliente no SuiteCRM.

Prioridade: ☒ Essencial ☐ Importante ☐ Desejável

Caso o cliente final inserido no formulário ainda não possua cadastro dentro do CRM, o sistema deve cadastra-lo no banco de dados do CRM antes do envio dos dados para o mesmo.

## 4.3- [RNF003] Cadastrar Part Number no SuiteCRM.

Prioridade: ☒ Essencial ☐ Importante ☐ Desejável

Caso o cliente final inserido no formulário ainda não possua cadastro dentro do CRM, o sistema deve cadastra-lo no banco de dados do CRM antes do envio dos dados para o mesmo.

## 4.4- [RNF004] Preencher dados pelo CNPJ.

Prioridade: ☐ Essencial ☒ Importante ☐ Desejável

Após a inserção do CNPJ do cliente final, se o mesmo já estiver cadastrado no sistema, seus dados irão ser preenchidos de maneira automática pelo sistema de acordo com o que foi cadastrado previamente no banco de dados.

## 4.5- [RNF005] Layout por marca.

Prioridade: ☒ Essencial ☐ Importante ☐ Desejável

Cada marca terá seu próprio layout, controlado pelo administrador no menu de mudança de layout, e o sistema deve gerenciar o layout de qual marca deve ser exibida, de acordo com a url de entrada no site.

## 4.6- [RNF006] Segurança.

Prioridade: ☒ Essencial ☐ Importante ☐ Desejável

O sistema deve fornecer mecanismos de segurança e autenticação, mantendo os dados cadastrados sigilosos, podendo ser mostrados somente ao usuário que o cadastrou e ao sistema SuiteCRM.

# Modelo ER do Banco de dados do Sistema

